

App herunterladen



<https://lineupr.com/acmeo/acmeo-partnerkonferenz-2019>

acmeo Partnerkonferenz 2019

Jetzt anmelden

Veranstaltungsort: Hotel Esperanto, Esperantoplatz, 36037 Fulda

Dienstag, 10. September 2019 – Trainings- und Dialogtag

ab 09:30 Uhr	Check-in						
	Hotel Fulda Mitte	Raum Berlin	Raum Paris	Raum London	Raum Rom	Raum Madrid	Raum Amsterdam
10:00 - 12:30 Uhr	<p>Personal gewinnen und halten Ulrike Pöhler (acmeo GmbH)</p> <p>Personal finden: » Inhalte der Karriereseite erarbeiten » Bewerberportale » Erarbeitung Ihres optimalen Bewerbungsprozesses (schnell und erfolgreich)</p>	<p>Konzeption & Vertrieb von Managed Services, Tag 1: Managed Server und Managed Backup Henning Meyer (acmeo GmbH)</p> <p>» Betrachtung des individuellen Status Quo » Servicevertragsarten und deren Einsatzzweck in der Managed Services Welt</p>	<p>Deep dive/troubleshooting: SolarWinds MSP Backup Workshop auf Englisch! Alekey Selitsky (SolarWinds MSP)</p> <p>» Common software definitions (basic features) » Deep dive into the backup process (true delta deduplication, determine hash)</p>	<p>Professional Workshop: SolarWinds MSP RMM Marcus von der Werth (acmeo GmbH)</p> <p>» Remote Background Management: Tiefenutzung des Tools » Patchmanagement und Managed Workfl. » SNMP abfragen und konfigurieren: Eigene SNMP Prüfung erstellen</p>	<p>SolarWinds MSP Partnertag Francesco Dibartolo (SolarWinds MSP)</p> <p>» Q & A Session: Ihre Fragen an SolarWinds MSP » Neue Features in SolarWinds MSP RMM (Live-Demos): Endpoint Detection & Response Passportal & Doc. Manager Netpath</p>	<p>visoma tickets Partnertag M. Bergmann & F. Talg (visoma GmbH)</p> <p>» Wunschstunde Features – Welche Funktionen sind euch am Wichtigsten? » Offene Fragestunde: Sprich mit den Entwicklern » Vorstellung der Roadmap von visoma tickets</p>	<p>TeamFON Partnertag T. Weiß (TeamFON GmbH) & N. Kathagen (IT-Systemhaus Ruhrgebiet)</p> <p>» VoIP-Telefonie als Managed Services Angebot » Voice over IP als Geschäftschance nutzen</p>
12:30 - 13:30 Uhr	Mittagspause						
13:30 - 15:30 Uhr	<p>Personal halten: » Einarbeitungsprozesse definieren » Einarbeitungshandbuch auf ein eigenes Unternehmen anpassen » Führen von Mitarbeitergesprächen (Checklisten und Leitfaden)</p>	<p>» Standardisierung von Verträgen » Managed Services Architektur & Grundlagen » Leistungsbeschr. und Kalkulation von Managed Services A) Managed Server B) Managed Backup C) Ist-Analyse und Netzwerk-Dokumentation</p>	<p>» VSS issues (troubleshooting at its best) » VDR and BMR (limitations and peculiarity)</p>	<p>» Detail. Überwachung von VMware und Hyper-V » SolarWinds Scriptbuilder/Automation Manager » Automat. Aufgaben » Einsatz von Windows PowerShell</p>	<p>» How to: Services bündeln und erfolgreich beim Kunden positionieren » n-central vs. RMM: Vorteile und Nutzungsmöglichkeiten der beiden Lösungen</p>	<p>» Best-Practice „Ticketnutzung und Tricks“: Effizientes Arbeiten von A bis Z im Systemhausalltag » Schnittstellen zu anderen Lösungen, z.B Systemhaus.One, SolarWinds MSP » Nutzung Knowledge Base und Support</p>	<p>» Virtuelle Telefonanlagen – Technischer Blick » Mit diesen technischen Tipps & Tricks können Sie Ihren Kunden einen individuellen Service bieten und die Kundenbindung weiter stärken</p>
15:30 - 16:00 Uhr	Pause						
16:00 - 18:00 Uhr	<p>Erfahrungsaustausch und Ideen</p>	<p>» Marketing für Managed Services und Serviceverträge » Neukundenakquise » Argumentation und Einwandbehandlung</p> <p>Weitere Informationen unter: www.acmeo.eu/s41</p>	<p>» Host level backup (granular file restore) » C2C backup and restore » Q & A</p>	<p>» Dashboard API abfragen und Nutzung auf dem eigenen System » Vorstellung acmeo Skripte und deren Anwendung</p> <p>Weitere Informationen unter: www.acmeo.eu/s16</p>	<p>Executive Update (nur auf Einladung) » Q & A Session mit dem SolarWinds MSP-Management » High-Level Roadmap » How to: (ungenutzte) Potenziale als MSP voll ausschöpfen » Entwicklung und Zukunft von Managed Services » Strategie-Update</p>	<p>» Impulsvortrag: Die fünf wichtigsten Tipps, mit denen ihr 20% mehr abrechenbare Dienstleistungen bekommt.</p>	<p>» acmeo Partnertreffen mit TeamFON Produktneuheiten und neue Features Offener Austausch über Erfahrungen, Stolpersteine und Erfolge Praxisberichte aus dem Systemhaus</p>
	Gebühr: 449,00 €	Gebühr: 449,00 €	Gebühr: 549,00 € 249,00 €	Gebühr: 349,00 €	Gebühr: kostenfrei	Gebühr: 79,00 €	Gebühr: kostenfrei
ab 18:30 Uhr	Partnerkonferenz-Abendveranstaltung						



acmeo Partnerkonferenz 2019

Jetzt anmelden

Veranstaltungsort: Hotel Esperanto, Esperantoplatz, 36037 Fulda

Mittwoch, 11. September 2019 – Konferenztag

	Raum Berlin & Paris MANAGED SERVICES	Raum London VERTRIEB	Raum Rom STRATEGIE/UNTERNEHMENSFÜHRUNG	Raum Madrid PROZESSOPTIMIERUNG	Raum Amsterdam TECHNIK
ab 08:30 Uhr	Check-in & Dialog mit Systemhauskollegen, Herstellern und acmeos				
08:50 - 09:00 Uhr	Begrüßung und Überblick über den Tag – Isabella von Künßberg (acmeo GmbH)				
09:05 - 09:50 Uhr	Keynote: Systemhausangebote präsentieren – Impulse aus der Medienpsychologie Univ.-Prof. Dr. Christoph Klimmt (Institut für Journalistik & Kommunikationsforschung, HMTMH)				Roadmap SolarWinds MSP RMM Brian Mackie (SolarWinds MSP)
10:00 - 10:30 Uhr	acmeo Strategie Update Henning Meyer (acmeo GmbH) & Andreas Bechtold (Infinigate Deutschland GmbH)				Automatisierung von häufig wiederkehrenden Fehlern Marcus von der Werth (acmeo GmbH)
10:30 - 11:00 Uhr	IT-Streitgespräch: Systemhaus der Zukunft – Generalist oder Spezialist? Ralph Friederichs (CYBERDYNE IT) vs. Michael Hollmann (BASYS Bartsch EDV-Systeme)				Diskussion (15 Min.)
11:00 - 11:30 Uhr	Pause & Dialog mit Systemhauskollegen, Herstellern und acmeos				
11:30 - 12:15 Uhr	Erfolge und Katastrophen auf dem Weg zum profitablen IT-Dienstleister der Zukunft Mike Bergmann (Exabytes Betriebs GmbH) Diskussion (15 Min.)	Erfolgreicher Vertrieb rund um Office 365 Holger Fries (bitfire GmbH) Diskussion (15 Min.)	Von 20 auf 50 Mitarbeiter bei der MR SYSTEME – ohne Chef! C. Mamojka & H. Müller (MR SYSTEME GmbH & Co. KG) Diskussion (15 Min.)	Effiziente Strukturierung von Supportprozessen Moritz Münzenmaier (acmeo GmbH) Diskussion (15 Min.)	Mailbedrohungen analysiert und abgewehrt – für jede Bedrohung der richtige Schutz Sascha Hufnagel (acmeo GmbH) Diskussion (15 Min.)
12:30 - 13:15 Uhr	Managed Services Update – wohin entwickelt sich der Markt? Henning Meyer (acmeo GmbH) Diskussion (15 Min.)	IT-Dokumentation vermarkten Matthias Kraft (Drimalski & Partner GmbH) Diskussion (15 Min.)	IT-Streitgespräch: Wie sinnvoll ist eine Provision für Techniker? S. Auer vs. Mike Bergmann vs. Jörn Hamann	Mitarbeiter-Automatisierung im Systemhaus – ein unkonventionelles und bewährtes Praxisbeispiel Marc große Austing (große AUSTING GmbH) Diskussion (15 Min.)	Praktische Planung und Umsetzung von Disaster Recovery Hilko Hilpert (SYPERT IT-Concepts) Diskussion (15 Min.)
13:15 - 14:30 Uhr	Mittagspause & Dialog mit Systemhauskollegen, Herstellern und acmeos				
14:30 - 15:15 Uhr	Best of: Kennzahlen und Strategien erfolgreicher Systemhäuser Stefan Auer (as-con unternehmer-beratung) Diskussion (15 Min.)	Psychologie des Verkaufens: Menschen richtig lesen und Signale für sich nutzen Sabrina Schelling (Business Performance Academy) Diskussion (15 Min.)	Managed everything ready! – So gelingt die Transformation Michael Hollmann (BASYS Bartsch EDV-Systeme) Diskussion (15 Min.)	Business Intelligence im IT-Systemhaus David Breitung (IQ Solutions GmbH) Diskussion (15 Min.)	Patchmanagement-Planung richtig gemacht Marcus von der Werth (acmeo GmbH) Diskussion (15 Min.)
15:30 - 16:15 Uhr	Gelddruckmaschine Managed Services im Wandel der Zeit Jörn Hamann (CONFORM IT-Systemhaus GmbH) Diskussion (15 Min.)	Foto-Love-Story: Wieso KAEMI noch nie etwas verkauft hat Sven Launsbach (KAEMI GmbH) Diskussion (15 Min.)	Verkaufen oder Zukaufen? Stefan Auer (as-con unternehmer-beratung) Diskussion (15 Min.)	Agil im Development kann jeder. Aber agil auf Unternehmens-ebene? So funktioniert es! Jürgen Gut (IT-On.NET Süd GmbH) Paula Brandt (Go for the 100-Ber.) Diskussion (15 Min.)	Der Techniker-Kommunikationsbaukasten Marcus von der Werth (acmeo GmbH) Diskussion (15 Min.)
16:15 - 16:45 Uhr	Pause & Dialog mit Systemhauskollegen, Herstellern und acmeos				
16:45 - 17:30 Uhr	Security as a Service professionell beim Kunden platzieren Claus Fiedler (fiedler-IT) Diskussion (15 Min.)	Mit einer herausragenden Dienstleistung den Kunden begeistern! Sven Wulf (Schneider & Wulf EDV-Beratung) Diskussion (15 Min.)	Ausbildung wird Zukunft Lars Reulecke (DER KOMPETENZER) Diskussion (15 Min.)	Mit agilen Strategieprozessen kontinuierlich und systemisch am Unternehmen arbeiten Nikolas Schlömann (SAR Business Solutions) Diskussion (15 Min.)	Next Level IT-Sicherheit: Aufbau, Struktur und Umsetzung Christian Ederer (Infinigate Deutschland GmbH) Diskussion (15 Min.)
17:30 - 18:00 Uhr	Ausklang & Dialog mit Systemhauskollegen, Herstellern und acmeos				

Donnerstag, 12. September 2019 – Seminartag

09:00 - 18:00 Uhr	Konzeption & Vertrieb von Managed Services, Tag 2: Managed Security und Managed Clients – Henning Meyer (acmeo GmbH) ⚠️ Veranstaltungsort: Hotel Fulda Mitte	Weitere Informationen unter: www.acmeo.eu/s42 Gebühr: 449,00 €
-------------------	---	---